



Utbildningsdatum 2015:

Stockholm 19-21 oktober

Välkommen med frågor
och din anmälan till
birgitta@inrestyrka.se

inre styrka ab

www.inrestyrka.se

UTBILDNING I MOTIVATION OCH PÅVERKAN

Om du visste hur du kunde förutsäga och påverka någons beteende, vad skulle du göra då?

Syfte:

- Du förvärvar en högre prestationsnivå i sin kommunikation med andra människor.
- Du identifierar de saker som startar en persons motivation och bibehåller den
- Du förstår hur människor hanterar och behandlar given information och tar beslut

Du kommer lära dig hur du förstår, förutsäger och påverkar beteenden. Verktøget LAB Profile® som utbildningen bygger på är baserad på år av beteende och lingvistikforskning och praktiskt arbete med människor och organisationer. Det är en fördjupning av NLP:s metaprogram.

Föreställ dig vad du skulle kunna uträtta genom att identifiera hur du kan motivera någon annan i en enkel konversation! Du kommer också att lära dig precis hur du matchar med ditt språk för att tända intresse och entusiasm. Du lär dig de 6 motiveringsstartande språkmönstren och de 8 upprätthållande motivationsmönstren.

The LAB PROFILE®

**Words *that*
Change Minds**

Verktøget hjälper oss förstå och påverka olika beteenden. Det är inte en personlighets profil. Vi har alla olika beteende beroende på sammanhang. Om du är en duktig säljare vet du instinktivt att kunden kan ha ett visst beteende som plötsligt kan ändras när ni börjar prata om priset på det du säljer. Hur bra skulle det vara att kunna följa och påverka det beteendet? Vill du ha ett verktyg för att få ut mer information om en person under tjugo minuter, än man normalt får efter tjugo års äktenskap?

Många i hela världen använder sig av verktyget för att slippa onödiga konflikter, få större gruppgemenskap, underlätta i förhandlingar, öka försäljning, minska förändringsmotstånd och välja rätt person vid rekryteringar.

Ytterligare fördelar:

- Du etablerar bästa möjliga kommunikation med vem som helst
- Du minskar förändringsmotstånd i arbetssätt eller organisation
- Du anpassar dina budskap efter din målgrupp och tjänst eller produkt.
- Du hittar kundens motivation snabbare och därigenom förkortar säljcykeln och får ännu nöjdare kunder
- Du underlättar kommunikationen i tvister och förhandlingar
- Du förbättrar din professionella coaching
- Du skapa högpresterande team genom att hantera människors styrkor istället för att drabbas av deras svagheter.
- Du anställer personer med rätt profil för att motiverade utföra arbetsuppgifterna

Under utbildningen varvas teori och träning

Ur innehållet:

- Du lär dig lyssna efter och klart läsa av kroppsspråket på vad som är viktigast för någon annan person.
- Du lär dig känna igen motivationsriktningen hos andra. Är de målorienterade eller problemlösare?
- Du lär dig påverka vid beslutsfattande
- Du lär dig influera och ta reda på hur någon vill organisera sitt jobb och andra kontexter
- Du lär dig hur du kan motivera vid förändringar.
- Du lär dig 8 olika sätt att upprätthålla motivationen hos dig själv och andra.

Hör av dig med frågor eller **BOKA DIN PLATS IDAG!**

birgitta@inrestyrka.se, tel: 070-491 19 06

Bokningsregler gällande våra öppna utbildningar

Din plats är reserverad för dig när vi har mottagit din anmälan och du betalt din faktura. I beloppet ingår material, fika, lunch och internationellt certifikat.

Vid avbokning av kurs:

- Vid avbokning senast fyra veckor före kursstart återbetalas 90 % av kursavgiften.
- Vid avbokning senast tre veckor före kursstart återbetalas 50 % av kursavgiften.
- Vid avbokning senare än tre veckor före kursstart sker ingen återbetalning av kursavgiften.
- Bokad kursplats kan överlåtas då det sker i samråd med Inre styrka AB.
- Vid sjukdom före kursstart eller under delar av kurs ges möjlighet att ta igen kursen vid senare tillfälle (för en extra avgift på 500 kr per dag), dock senast inom ett år efter påbörjad kurs. Kursavgiften återbetalas endast styrkt av ett läkarintyg.

Reservation för ändringar

Om någon kurs inte skulle samla tillräckligt många deltagare förbehåller vi oss rätten att skjuta upp eller ställa in kurs 14 dagar före kursstart. Givetvis erbjuds plats till nästkommande liknande kurs. Om inplanerad konsult blir sjuk och det inte går att ordna lämplig ersättare förbehåller vi oss också rätten att ställa in kursen. Inre styrka AB svarar inte för några kostnader som kan uppstå för deltagaren på grund av flyttad, ändrad eller inställd utbildning.